

芜湖伯特利汽车安全系统股份有限公司

关于持续与通用汽车公司签署供货合同的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

- 合同类型：供货合同
- 合同生效条件：供货合同在客户系统释放后立即生效，即 2019 年 10 月 25 日生效
- 合同履行期限：2019 年 10 月 25 日-2026 年 7 月 1 日
- 对上市公司当期业绩的影响：依据通用汽车公司产量需求预测，签署的项目预计 2020 年给公司新增收入约 4 亿元人民币，自 2019 年四季度起在项目车型的生命周期内产品销售收入累计预计将超过 18 亿元人民币。
- 特别风险提示：

1、销量预测是依据通用汽车各公司签署的供货合同中约定的预测单日需求汽车产量、每年实际排产预测天数和合同约定的项目产品单价进行计算，同时汽车市场的发展受当地宏观经济发展、居民汽车消费意愿及能力、当地产业政策、汽车技术更新以及通用汽车公司调整生产计划或需求等多种因素的影响。公司与通用汽车公司合作项目未来订单需求存在一定的不确定性，公司上述项目产品销售收入可能不及预期。

2、按通用汽车公司的采购通则，通用汽车公司在提前 30 天通知公司后有权终止供货合同，项目产品供货周期可能不及预期，伯特利不存在违约责任。

通用汽车公司基于对芜湖伯特利汽车安全系统股份有限公司（以下简称“伯特利”、“公司”）工程开发能力、质量控制水平、生产和运营管理等各方面的认可，近期通用汽车公司再次与伯特利签署多份供货合同。现将有关情况公告如下：

一、前期供货合同开展情况

公司于 2019 年初成为通用汽车公司铸铝轻量化产品一级供应商，公司与通用汽车墨西哥公司（GM de Mexico S. de R. L. de C. V.）签署首个合作项目 T1XX 平台项目的供货合同，供货合同均按照计划如期开展，自 2019 年初至 2019 年 10 月 T1XX 平台项目轻量化产品累计实现收入 14,599 万元人民币。

二、合同标的和对方当事人情况

（一）合同标的

近期公司与三家通用汽车公司新签署共 26 份产品供货合同，共涉及 7 个平台项目（包括 31xx、A1AC、A2LL、D2UC、E2xx、O1SL、T1xx），12 种产品（包括铸铝支架-E2xx、铸铝前转向节-E2xx、铸铝后转向节-E2xx、铸铝前转向节-O1SL、铸铝后转向节-O1SL、铸铝叉臂-O1SL、铸铝前转向节-A1AC、铸铝前转向节-A2LL、铸铝前转向节-31xx、铸铝前转向节-31xxZR2、铸铝后转向节-D2UC、铸铝前转向节-T1xx）。

（二）合同对方当事人情况

1、与通用汽车美国公司（General Motors LLC）签署 22 份供货合同；与通用汽车墨西哥公司（GM de Mexico S. de R. L. de C. V.）签署 2 份供货合同；与通用汽车加拿大公司（General Motors of Canada Company）签署 2 份供货合同。

2、上述三家通用汽车公司与伯特利及伯特利控股子公司不存在关联关系。

三、合同主要条款

1、项目产品供货地点分别为通用汽车公司美国工厂、加拿大工厂和墨西哥工厂等 8 个工厂。

2、公司与通用汽车公司的供货模式均为独家供货，双方按供货合同约定的供货数量和产品定义，公司执行整件出口供货，通用汽车公司按其工厂需求负责物流计划，公司与通用汽车公司的贸易方式为 FCA。

3、合同生效时间为 2019 年 10 月 25 日，项目产品自 2019 年第四季度陆续开始批量供货，公司根据合同约定按 100%份额供货，至项目车型的生命周期终止，项目产品供货期限不等，最短供货期限为 4 个月，最长供货期限为 7 年。

四、合同项目产品销售量及收入预测

依据通用汽车各公司签署的供货合同中约定的预测单日需求汽车产量、每年实际排产预测天数和合同约定的项目产品单价，伯特利预测本次签署的全部供货车型单年度最高产量近 130 万辆，前述合同预计 2020 年给伯特利带来新增收入约 4 亿元人民币，项目车型的生命周期内（2019 年四季度起）产品销售收入累计预计将超过 18 亿元人民币，伯特利在预测销售收入时已充分考虑项目生命周期销量递减情况，项目供货中间年份按照产量的 80%进行计算，项目生命周期最后两年按照产量的 60%进行计算。

五、对公司未来发展的影响

公司本次与通用汽车公司的持续合作，使得公司铸铝轻量化产品同时进入通用汽车公司美国工厂、加拿大工厂和墨西哥工厂，有利于公司扩大轻量化零部件产品规模、提升经营业绩和核心竞争力，有助于公司进一步开拓与国际知名整车厂商的合作、提升公司在国内外市场地位和影响力。

六、相关风险提示

1、销量预测是依据通用汽车各公司签署的供货合同中约定的预测单日需求汽车产量、每年实际排产预测天数和合同约定的项目产品单价进行计算，同时汽车市场的发展受当地宏观经济发展、居民汽车消费意愿及能力、当地产业政策、汽车技术更新以及通用汽车公司调整生产计划或需求等多种因素的影响。公司与通用汽车公司合作项目未来订单需求存在一定的不确定性，公司上述项目产品销售收入可能不及预期。

2、按通用汽车公司的采购通则，通用汽车公司在提前 30 天通知公司后有权终止供货合同，项目产品供货周期可能不及预期，伯特利不存在违约责任。

3、受中美贸易关税税率波动影响，如果美国持续提高项目产品进口关税税率，将会减弱公司产品在美国市场的竞争力，与通用汽车美国公司后期新项目合作将受到一定的不利影响。

4、公司出口业务受美元兑人民币汇率波动的影响较为明显，如果人民币汇率发生大幅波动，将可能使公司的经营状况和盈利水平受到一定的不利影响。

针对上述风险，后续公司将严格按照供货合同规定积极做好产品生产、供应、质量管理等工作，同时加强风险管控，减少市场波动、汇率波动可能造成的风险。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

芜湖伯特利汽车安全系统股份有限公司

董 事 会

2019年11月12日